

Tekniske salgskonsulenter søges - lige nu til Sjælland

Kunne du tænke dig at være en del af en verdensomspændende koncern?

Scanglas A/S er landsdækkende med sine 8 afdelinger placeret rundt omkring i Danmark og som en del af Saint-Gobain har Scanglas adgang til et kolossalt produktprogram der spænder vidt fra energiruder, solafskærmende glas, lydæmpende glas, personsikkerhedsglas til et utal af varianter af glas til interiørløsninger.

Saint Gobain er i Danmark også kendt for virksomheder som Isover, Gyproc, Ecophon, Brdr. Dahl, Optimera og Weber, så på landsplan har du 2500 kollegaer og på verdensplan ca. 200.000.

Læs mere om Scanglas og Saint Gobain på www.scanglas.dk.

Til det sjællandske marked søger vi lige nu en teknisk salgskonsulent med start hurtigst muligt.

Stillingen:

Med reference til afdelingschefen bliver du som teknisk salgskonsulent ansvarlig for salg og rådgivning til nuværende og fremtidige kunder i det tildelte salgsdistrikt.

Dine primære arbejds- og ansvarsområder vil omfatte:

- At servicere og rådgive nuværende kunder med henblik på mersalg
- Opsøgende salg i håndværkersegmentet og inden for køkken og bad segmentet
- Udarbejde tilbud og følge op på disse
- Planlægning og gennemførelse af salgsaktiviteter i samarbejde med afdelingschefen

Faglige kompetencer:

Du er interessant for os, hvis du er en dygtig købmand og i øvrigt kan sætte kryds ved flere af følgende punkter:

- Du har måske en byggeteknisk baggrund
- Du har flere års erfaring med personligt salg og har gode resultater i bagagen
- Du forstår at tilpasse din adfærd til salgssituationen
- Du kan strukturere og planlægge din tid da der forventes 6-8 kundebesøg pr. dag
- Du har et personligt drive
- Gode engelsk kundskaber er en fordel

Til gengæld kan vi tilbyde:

- Foden indenfor i en spændende koncern hvor der er gode muligheder for udvikling hvis de rette forudsætning er til stede
- Højt glasteknisk vidensniveau
- Et stort netværk at trække på, både i Scanglas og i andre søsterselskaber i Europa
- Lønpakke svarende til dine kvalifikationer og god pensionsordning

Tiltrædelse: Snavest muligt

Har du spørgsmål vedrørende jobbet kan du kontakte afdelingschef Kim Tolstrup på tlf. 70 33 27 00. Send din ansøgning til Scanglas A/S, Glasvej 2, 4220 Korsør mrk: Teknisk salgskonsulent Sjælland Eller send pr. email til scanglas@scanglas.dk

Deadline for ansøgning er 17. september 2010

Sidder du med de efterlyste kompetencer men i en anden del af Danmark? Scanglas har som nævnt 8 afdelinger i Danmark, så besøg vores hjemmeside og se nærmere på hvor vi er placeret – Scanglas er altid interesseret i at høre fra gode kandidater.

Se mere på www.scanglas.dk